

Account Executive (m/w)

WIEN/GRAZ; Mind. 3 Jahre Erfahrung

Über Uns

Die **Jiliti Gruppe** ist der führende europäische Akteur im Managen von IT-Infrastrukturen in Rechenzentren - Server, Storage und Netzwerkkomponenten erreichen dadurch maximale Langlebigkeit.

Aufgrund unserer langjährigen Erfahrung hat **Jiliti** ein vom IT-Markt anerkanntes Know-how entwickelt und bietet eine komplette Palette von effizienten, wettbewerbsfähigen und nachhaltigen Lösungen für die Verwaltung jeder Phase der IT-Systeme: Wartung, Betrieb, Transformation und IT-Dienstleistungen.

Wir suchen einen Account Executive (m/w) für Österreich mit der Möglichkeit zwischen Wien oder Graz zu wählen.

Über die Position & Aufgaben

Als Teil des Vertriebs Teams, das direkt an die Geschäftsführung berichtet, tragen Sie maßgeblich zur Umsetzung unserer Wachstumspläne und unserer Unternehmensentwicklung bei.

Wenn Sie Erfahrung haben, das Bestreben erfolgreich zu sein und zusätzlich noch die nötige Prise Humor und Willen zur Weiterentwicklung mitbringen, dann sind Sie bei uns genau richtig.

- Sie sind Teil eines wachsenden und engagiertem New Business Teams welches Unternehmen aus dem höheren Mittelstand und Enterprise Umfeld für unsere Dienstleistungen und Lösungen begeistert.
- Sie positionieren sich/uns als „Trusted Advisor“ bei unseren strategischen Kunden (bei Neu- und Bestandskunden) und entwickeln Ihre Kundenbeziehung bzw. bauen ein Kundennetzwerk auf.
- Sie sind verantwortlich für die Analyse neuer Märkte und schaffen Vertrauen und Sichtbarkeit für unsere Services und Dienstleistungen gemäß unserer strategischen Kundenausrichtung.
- Sie führen ein nachhaltiges Opportunity Management System (Salesforce).
- Sie verantworten den kompletten Vertriebs- und Angebotsprozess, bis hin zum Vertragsabschluss.
- Sie stehen in direkten Kontakt mit unseren Technologie-Partnern und entwickeln gemeinsam Vertriebskampagnen, um unsere Kunden bestmöglich beraten zu können.

Sie bringen mit

- Sie besitzen mindestens 3 Jahre Erfahrung im Account Management gepaart mit dem Anreiz Neukunden zu gewinnen
- Sie besitzen sehr gute mündliche und schriftliche Kommunikationsfähigkeiten in Deutsch und Englisch (Lesen, Schreiben, Sprechen)
- Sie bringen mit Unternehmerisches Denken, einen kreativen Freigeist, Selbstständigkeit, Teamgeist und lösungsorientiertes Denken
- Idealerweise haben Sie bereits Wissen oder Erfahrung im Vertrieb von Wartung von IT-Systemen und Managed Services für IT-Infrastrukturen
- Sie sind erfahren mit dem Umgang von Führungskräften bei Enterprise-Kunden
- Sie können auch in stressigen Situationen die Ruhe bewahren und den Überblick behalten

Account Executive (m/w)

WIEN/GRAZ; Mind. 3 Jahre Erfahrung

Ihre Perspektive

- Bei uns können Sie Ihre Karriere selbst gestalten.
- Ihre Ideen aktiv an Produktentwicklungen einbringen.
- Firmenwagen
- Wir bieten Ihnen bei entsprechender Qualifikation eine Überbezahlung

Aus gesetzlichen Gründen weisen wir darauf hin, dass bei einer Vollzeiteinstellung ein KV-Mindestgehalt von brutto 50.560 € zusteht.

Möchten Sie einem dynamischen und herzlichen Team beitreten, das auf starken menschlichen Werten basiert und es Ihnen ermöglicht, Ihre Fähigkeiten zu entwickeln und beruflich zu wachsen?

Zögern Sie nicht, sich bei Frau Mag. Thaler unter der **E-Mail-Adresse** natascha.thaler@jilite-group.com zu bewerben und sich uns anzuschließen!